



Association d'assurés partenaire d'AG2R LA MONDIALE

61^{ème} Rencontre Nationale des Correspondants Régionaux

Ateliers – Guide animateur

Groupe 1 - Salle LOGES - RDC

Vincent PEYTAVIN, Claudette VAITILINGOM

Groupe 1 (salle LOGES – plénière RDC)

2 animateurs : Vincent PEYTAVIN, Claudette VAITILINGOM

11 Participants :
Christian BAËZA
Serge BRUCHEC
Luigina COMITO
Pascal DIEUSAERT
Olympe FRANCIL
Fabrice HEUVRARD
Yvonne LARRÈGLE
Carol LOUISOR-PHIBEL
Daniel MAUDET
Laurent MOUSSEAU
Patrick ROUSSON



2 observateurs : Sylvie BARTHEN, Arnaud VANDECASTEELE

Timing général

- 11h10-11h15 : transfert vers les ateliers, installation
- 11h15-11h35 : 1^{er} thème « compréhension du PER »
- 11h35-11h55 : 2^{ème} thème « comment en parler »
- 11h55-12h15 : 3^{ème} thème « appui au développement »



Au démarrage : identifiez rapidement qui sera :

- Rapporteur : _____
- Maître du temps : _____



Animation des ateliers : chaque thème est détaillé sur 5 pages

- La 1^{ère} page qui reprend la question principale à traiter et qui peut être affichée
- La 2^{ème} page qui détaille les questions de relance, également à afficher
- Les pages 3 à 5 destinées à prendre note au fur et à mesure. Ces 3 pages seront à transmettre à Grégory MOTTE à l'issue

Q1 : En synthèse, qu'avez-vous retenu du Plan d'Épargne Retraite Individuel, en particulier celui souscrit par AMPHITEA ?

Q1 Questions complémentaires

- Quels sont les points importants pour vous ?
- Quels sont les avantages de cette solution ?
- Quelles sont les aspects qui restent à préciser ?

Q1 Quels sont les points importants pour vous ?

Q1 Quels sont les avantages de cette solution ?

Q1 Quelles sont les aspects qui restent à préciser ?

Q1 : En synthèse, qu'avez-vous retenu du Plan d'Épargne Retraite Individuel, en particulier celui souscrit par AMPHITEA ?

Q1 Questions complémentaires

- Quels sont les points importants pour vous ?
- Quels sont les avantages de cette solution ?
- Quelles sont les aspects qui restent à préciser ?

Q1 Quels sont les points importants pour vous ?

Q1 Quels sont les avantages de cette solution ?

Q1 Quelles sont les aspects qui restent à préciser ?

Q2 : En tant que client, comment attendez-vous qu'on vous explique cette nouvelle solution (vocabulaire, schéma, outils, ...) ?

Q2 Questions complémentaires

- Que vous soyez actif ou retraité, quels sont les aspects de cette solution à mettre en avant ?
- Quels sont les éléments de contexte à prendre en compte
- À l'inverse, y a-t-il des sujets à éviter ?

Q2 Que vous soyez actif ou retraité, quels sont les aspects de cette solution à mettre en avant ?

Q2 Quels sont les éléments de contexte à prendre en compte ?

Q2 À l'inverse, y a-t-il des sujets à éviter ?

**Q3 : En tant que Correspondant,
comment agir pour réussir le
lancement du PERI avec le
réseau commercial, les
adhérents, ... ?**

Q3 Questions complémentaires

- Quelles actions pourriez-vous mener vis-à-vis de votre entourage ?
- Quelle aide pourriez-vous apporter au réseau commercial ?
- Quelles initiatives prendre vis-à-vis des adhérents de votre région ?

Q3 Quelles actions pourriez-vous mener vis-à-vis de votre entourage ?

Q3 Quelle aide pourriez-vous apporter au réseau commercial ?

Q3 Quelles initiatives prendre vis-à-vis des adhérents de votre région ?